



## Comment le Groupe IST a lancé AQUA4D avec succès sur le marché chilien

**AQUA4D propose des solutions réduisant de 30% la consommation d'eau et l'utilisation de produits chimiques dans l'agriculture. Felipe Villarino, représentant officiel de l'entreprise au Chili, nous explique comment celle-ci a pénétré ce marché et pourquoi il apprécie tant la coopération du Swiss Business Hub Chile.**

**15 mar 2024, Swiss Business Hub Chile**

Le Chili confirme sa réputation de leader de l'industrie alimentaire mondiale. Si les exportations sont en hausse, le pays est touché par le changement climatique, à l'origine de périodes de sécheresse prolongées. Aussi, le secteur agricole doit se réinventer afin d'économiser l'eau et de préserver les sols tout en accroissant sa productivité.

### En quoi votre produit est-il différent des autres?

La technologie d'AQUA4D est unique au monde de par son caractère durable et sa capacité à augmenter l'efficacité de tout processus productif utilisant de l'eau. En outre, dans tous les secteurs d'activité où nous sommes présents, nous nous démarquons par nos modèles HaaS (matériel informatique en tant que service) intégrés à un modèle SaaS (logiciel en tant que service). Ceci nous permet de fournir un service complet, allant de l'intégration d'une technologie dernier cri à un traitement des données ultra-efficace, qui appuie les décisions des clients de manière stratégique. Enfin, nous mettons l'accent sur notre programme de valeurs partagées, en agissant sur les 3 P du cadre ESG: People, Planet et Profit.

### Quel est votre modèle d'internationalisation?

AQUA4D est présente dans plus de 40 pays, à travers un modèle collaboratif s'articulant autour de distributeurs et de représentants. En particulier, en Amérique latine, nous travaillons avec notre partenaire – le Groupe IST – à un modèle novateur encore plus intégré, qui servira d'extension de nos bureaux de par sa structure et son emplacement.

### Quelle a été votre expérience lors de vos premiers pas sur le marché chilien?

Notre expérience au Chili nous a fait comprendre qu'en matière d'adoption de nouvelles technologies, chaque marché se comporte très différemment. Pourtant, nous avons déjà analysé en profondeur le marché et nos domaines d'activité. Le niveau de développement des écosystèmes d'innovation et de durabilité du pays est fondamental pour investir et adopter AQUA4D.

### Pourquoi est-ce que vous avez choisi le Chili pour votre expansion?

Parce que nous y avons trouvé un partenaire formidable, le Groupe IST, qui nous permet de nous développer selon des normes internationales. Comme au Pérou, une part importante de l'économie chilienne repose sur l'exploitation minière et l'agriculture. Or ce sont justement des secteurs où l'utilisation économe de l'eau constitue un défi vital – pour produire mais aussi pour survivre. Nous y avons vu un potentiel colossal pour notre technologie, qui permet à ces secteurs majeurs de fonctionner de manière durable tout en ayant des effets positifs sur l'emploi, la société, les communautés locales et aussi l'environnement. Par ailleurs, depuis plusieurs années, le Chili est le pays d'Amérique latine le plus stable du point de vue politique, économique et social; nous le considérons donc comme un bon tremplin vers le reste du continent.

### En quoi S-GE vous a-t-elle soutenus ces dernières années?

Par le biais du Swiss Business Hub Chile (SBH), S-GE nous a aidés dès le début à bien nous positionner, et à gérer les échanges entre la Suisse et le Chili. Nous pensons que ce soutien est essentiel pour toute entreprise suisse souhaitant s'implanter au Chili, car il s'agit d'une alliance collaborative poursuivant des objectifs communs.

### Qu'avez-vous particulièrement apprécié dans les services de S-GE?

Son rôle est toujours très important à nos yeux, car S-GE fait le lien entre les objectifs des autorités suisses, leurs



activités locales et notre mission en tant qu'entreprise au Chili. Nous sommes très reconnaissants de pouvoir collaborer avec S-GE et le SBH.

### Où voyez-vous un potentiel commercial pour AQUA4D? Quels sont vos projets pour l'avenir?

Au sein du Groupe IST, notre objectif est désormais de nous implanter solidement au Chili afin de poursuivre notre expansion sur d'autres marchés d'Amérique latine, et aux États-Unis. C'est pourquoi nous avons conclu des accords importants avec des groupements de production et des multinationales, afin de répondre à leurs besoins en eau et en durabilité au niveau régional.

### À propos de Felipe Villarino, Groupe IST / AQUA4D

Créée en 2004, AQUA4D est présente dans 40 pays. Cette entreprise suisse a mis au point une technologie propre permettant d'économiser l'eau d'irrigation (~30% en moyenne), de restaurer les sols saturés en sel et de préserver les ressources – de manière écologique et sans produits chimiques. Efficace, opérationnelle et applicable dans le monde entier, elle complète idéalement les infrastructures d'irrigation existantes et le suivi électronique.

L'entreprise est soutenue, entre autres, par l'Union européenne, la Confédération suisse, la Fondation suisse pour le climat, la Fondation Solar Impulse et CleantechAlps ainsi que par des experts agronomes du monde entier.

Entrepreneur, Felipe Villarino s'attache depuis dix ans à élaborer des stratégies d'innovation, de technologie et de durabilité produisant des effets concrets. Il est titulaire d'un master en développement organisationnel de l'Université du Chili, d'un diplôme de développement commercial de l'Université Harvard et d'un diplôme en économie circulaire et durabilité de l'Université de Cambridge. Il s'implique dans des organismes éducatifs et assiste des chambres de commerce en matière de durabilité et d'innovation. CEO et représentant officiel d'AQUA4D au Chili, il se réjouit particulièrement des défis à relever et des impacts futurs de l'entreprise.

